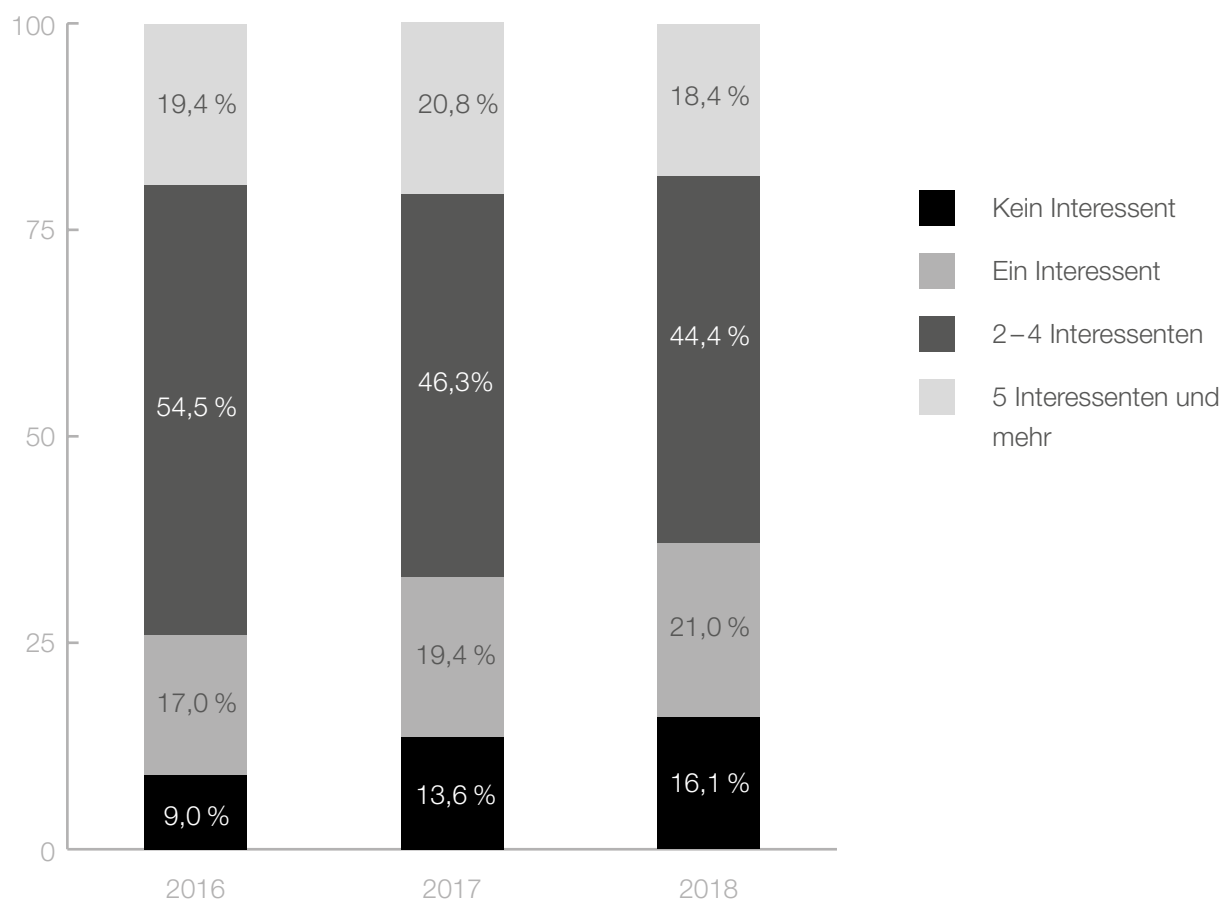
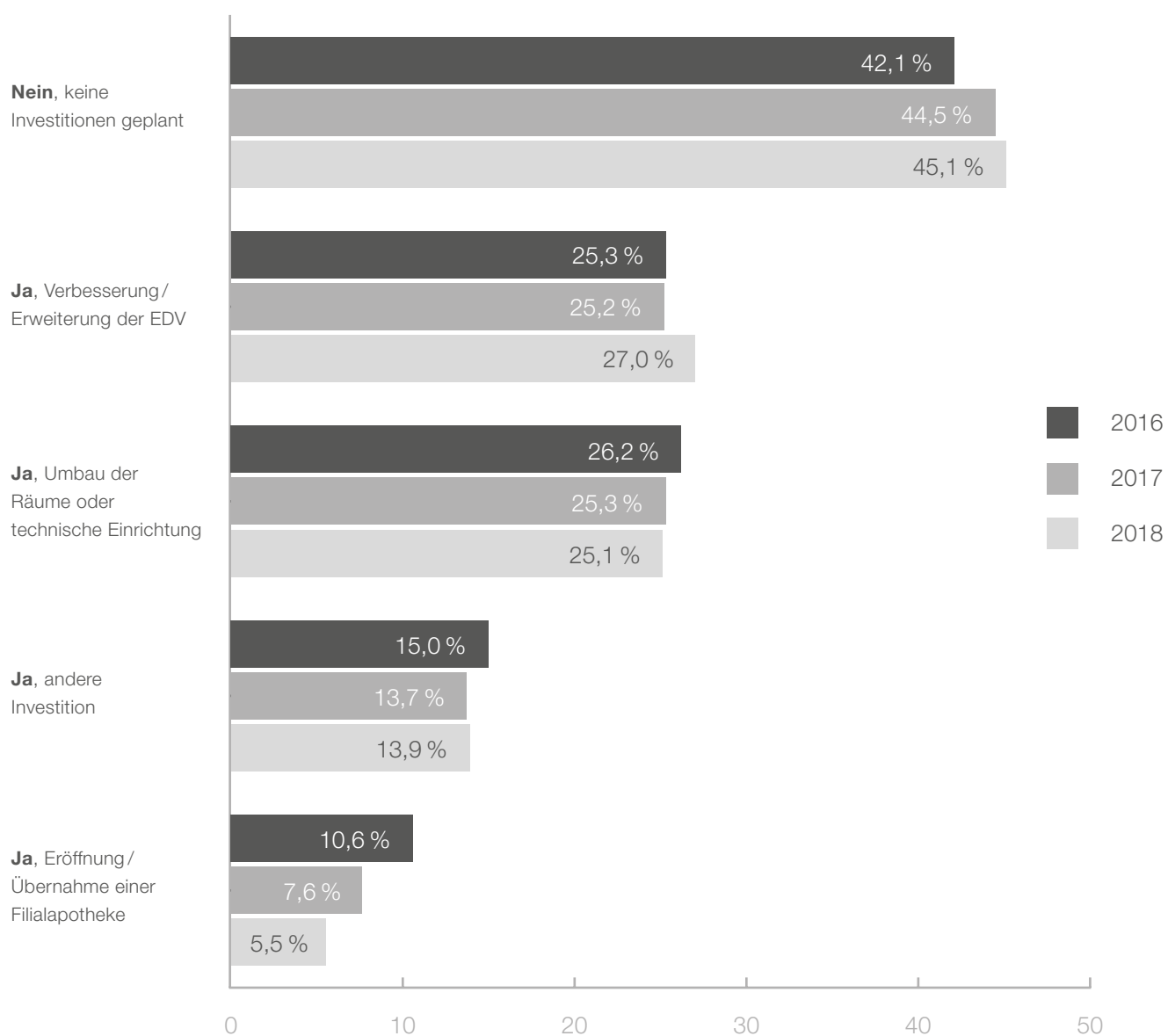


Wenn Sie in den nächsten zwei bis drei Jahren Ihre (Haupt-) Apotheke verkaufen wollten bzw. einen Nachfolger suchen würden: Mit wie vielen ernsthaften Interessenten für eine Nachfolge würden Sie rechnen?



Planen Sie in den nächsten zwei bis drei Jahren Investitionen?



Quelle: TNS infratest/Bonsai GmbH